

Trendsetter und Querdenker der Beraterszene

DER COACH

2009

ORHIDEAL®

Sonderedition III - 2009
Orhideal® IMAGE Magazin April
www.orhideal-image.com

Ulrike Hartmann
senecca.de

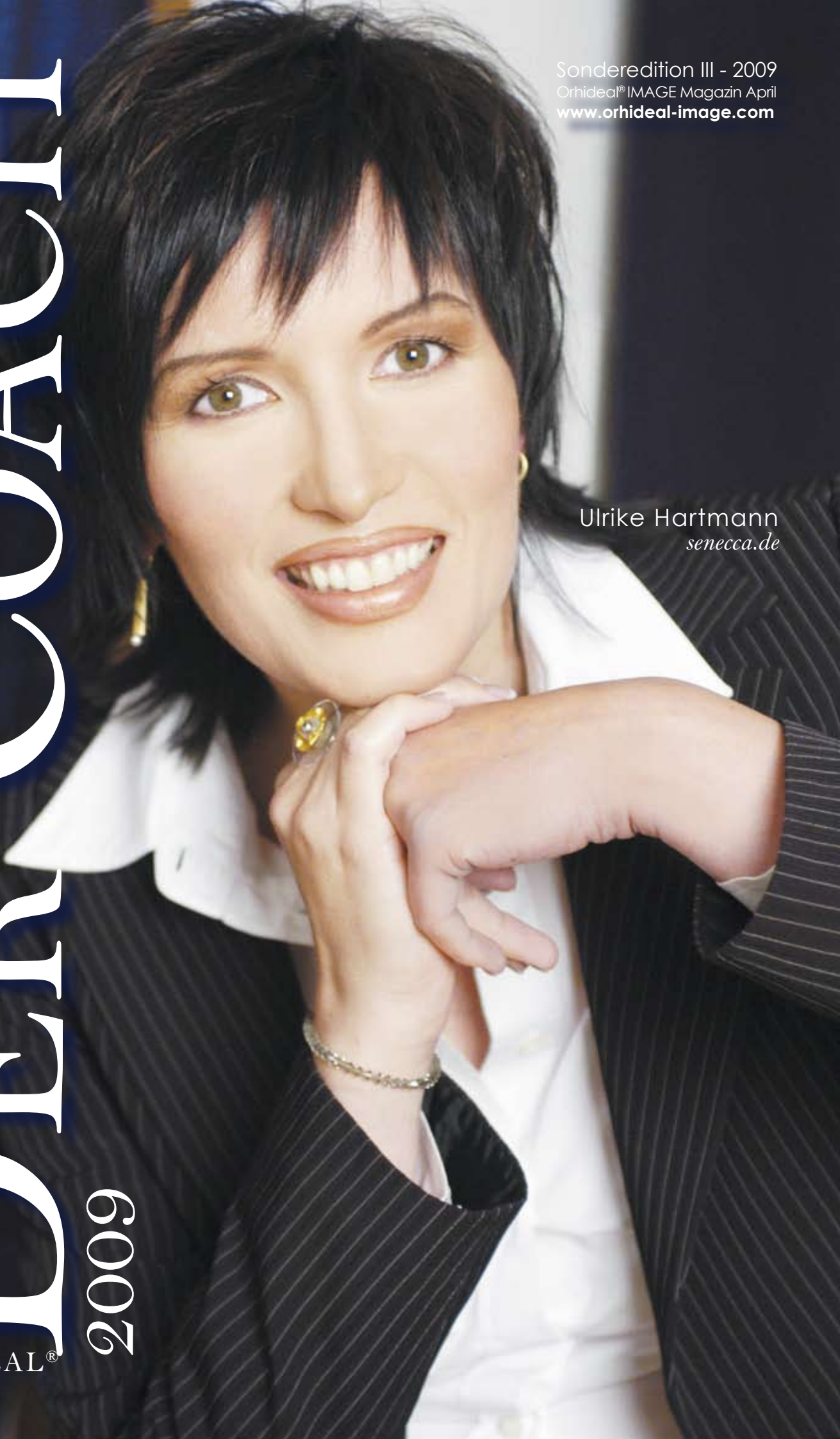




image: iStock.com / www.official-image.com - siehe BUCH

Erfolgreicher kommunizieren mit

Ulrike Hartmann

Ulrike Hartmann hat langjährige Erfahrungen im Bereich Kommunikation gesammelt. Sie führte internationale Teams in der Luft- und Raumfahrtindustrie und war verantwortlich für die Definition von Kommunikationsprozessen.

Sie hat ihr Metier von der Pike auf von den weltbesten Trainern gelernt. Bei Anthony Robbins, Robert Dilts, Judith deLozier, Suzi Smith, Stephen Gilligan, M. Varga von Kibéd, Michael Grinder, u.a. hat Sie ihr fundiertes Wissen in den Bereichen Systemische Strukturaufstellung, Non-verbale Kommunikation, Gruppendynamik und NLP ergänzt.

In Ihrem eigenen Unternehmen SENECCA® verwirklicht sie ihre Vision, Ihr Wissen und Ihre Erfahrung, in den Bereichen Coaching & Communication sowie Gruppendynamik & Charismatic Leadership, weiterzugeben. Authentische, kompetente Beratung und vor allem Intuition sind Grundlage Ihres Erfolgs.

Es ist der Unterschied, der den Unterschied ausmacht.

Ulrike Hartmann
GF SENECCA

Der Weg zu „Charismatischer Führung“

„Wie bringe ich das Beste in anderen zum Vorschein? Wie gewinne ich mein Team für mich?“ Auf diese Fragen weiß Ulrike Hartmann, Geschäftsführerin von SENECCA® - WE CREATE CHARISMA die richtigen Antworten. „Verhaltensweisen, die wir in der Eins zu Eins Kommunikation nutzen, lassen sich nicht auf eine Gruppe übertragen. In der Eins-zu-Eins-Kommunikation sehe ich die Person an. Sobald ich mehr als eine Person im „Setting“ habe, ist das eine Gruppe. Es ist nun unmöglich, zur gleichen Zeit beide Personen anzuschauen. Sie müssen in der Lage sein, auch das zu sehen, wo sie nicht hinschauen. Dieses periphere Sehen ist erlernbar.“, erklärt Ulrike Hartmann, die das erfolgreiche, charismatische Führen von Gruppen nach einem Verhaltensmodell, das Michael Grinder in 40jähriger Analyse von Gruppen erarbeitet hat, trainiert. Michael Grinder ist eine weltweit anerkannte Kapazität, der die Wissenschaft und Kunst der non verbalen Intelligenz beherrscht und lehrt.

Da non verbale Kommunikationsmuster in fast allen Kulturen den Großteil des Kommunikationserfolgs ausmachen, steht die non verbale Intelligenz im Fokus ihrer Strategie. „Non verbale Kommunikation ist für „jedermann“, ob CEO oder Team Player. Schweigen an der richtigen Stelle kann sehr ausdrucksstark sein, nach dem Prinzip 'Pause & Look Intelligent'.“, so die weltberühmteste Geschäftsfrau, die vor allem das Thema „Gruppendynamik als Geheimnis von soliden und starken Teams“ fasziniert. Nicht vielen Menschen ist es in die Wiege gelegt, mit Leichtigkeit Aufmerksamkeit zu gewinnen und charismatisch zu wirken, wenn sie nur den Raum betreten. Dabei ist es im Geschäftsalltag für jeden - ob Manager, Trainer, Führungskraft oder Consultant - wichtig, mehr als die Eins-zu-Eins-Kommunikation zu beherrschen und ein gruppendynamisches Verständnis zu entwickeln.

Wissen Sie, wie Sie besser und effektiver kommunizieren?
Beobachten Sie Ihren Kommunikationsstil.
Beobachten Sie den Kommunikationsstil der anderen.
Wie groß ist die Aufnahmebereitschaft der anderen?

Sie kennen charismatische Persönlichkeiten, die außergewöhnlich komplexe Gespräche mit sehr anspruchsvollen Geschäftspartnern führen, diese mit Leichtigkeit steuern und am Ende das Erreichen, was sie wirklich wollen.
Sie sind überrascht, dass Mitarbeiter manchmal unangemessen reagieren, obwohl Sie glauben, alles Notwendige gesagt zu haben. Ist Ihnen das schon mal passiert?

Stellen Sie sich vor, dass Sie eine einfache Strategie in den wichtigen Momenten einsetzen, um Charisma zu erzeugen. Im Zuge des „elektronischen Zeitalters“ des E-Mail Tennis, der Telefonkonferenzen und des Internet, verlieren wir zunehmend die Fähigkeiten der non verbalen Kommunikation. Wir versuchen dann die Probleme, die wir durch dieses Verhalten generiert haben zu lösen, indem wir einen höheren Level der Technologie nutzen, z.B. Videokonferenzen. Um so wichtiger ist es, die non verbalen Fähigkeiten in den Geschäftsalltag zu integrieren. Nach dem Motto: Führen Sie mit CHARISMA!

SENECCA holt Michael Grinder für Sie aus USA im Oktober 2009 nach München.

*„Erfahrung gibt Ihnen keine Weisheit, sie gibt Ihnen Gewohnheiten.“
(Michael Grinder)*

SENECCA® bietet Coaching, Seminare und Vorträge in englischer oder deutscher Sprache an.

- Einzelcoaching, Teamcoaching
- Media Coaching
- Trainings & Workshops
- Vorträge, Moderation
- Eventorganisation mit international renommierten Trainern

Wozu Coaching?

Viele unserer Verhaltensmuster sind uns gar nicht bewusst, da wir sie durch Imitation gelernt haben. Das Verhalten der Eltern, Familie und weiterer wichtiger Personen ist zum Teil zu unserem eigenen geworden. Ungünstige Verhaltensweisen lassen sich ohne Unterstützung von außen meistens nicht korrigieren, da sie vollständig unbewusst ablaufen. Und hier kommt der Coach ins Spiel, der den Klienten neutral beobachtet und ihm bewusst macht, wie er agiert und reagiert. Im Sport ist es offensichtlich, dass Spitzenleistungen nur durch die Unterstützung von einem Coach erzielt werden können. Dieser versetzt den Sportler in einen optimalen (mentalen) Zustand um sein Ziel zu erreichen. Im beruflichen Kontext, von Spitzenmanagern abgesehen, ist es heute noch eher selten mit einem qualifizierten Coach die Zielstrategie und deren Umsetzung zu erarbeiten. Aber auch im Beruf werden Spitzenleistungen leichter mit Hilfe eines Coachs erreicht. Oft sind es ungünstige Verhaltensmuster und nicht die fachliche Kompetenz, die die Karriere blockieren. Was genau hindert Sie Ihr ganzes Potenzial zu entfalten?

Mit Coaching optimieren Sie Ihre Erfolgsstrategien, Führungsqualitäten und Kommunikationskompetenz.

- Sie optimieren Ihr Selbstmanagement
- Sie integrieren ihre Visionen und Ziele
- Sie verändern einschränkende Überzeugungen
- Sie lösen persönliche Konflikte
- Sie mobilisieren Ressourcen und erreichen dadurch berufliche und persönliche Ziele effizienter

Kunden


Unternehmen aus verschiedenen Branchen, die die Zusammenarbeit Ihrer Teams, ihrer Abteilungen verbessern und dadurch ihren Geschäftserfolg optimieren wollen. CEO's, Manager und Teamleiter, die ihre individuelle Führungsqualität und ihren persönlichen Kommunikationsstil entfalten möchten.

SENECCA's Kunden sind in großen, namhaften internationalen tätigen Konzernen und mittelständischen Betrieben zu finden. Ebenso unterstützt SENECCA Existenzgründer, Politiker und Privatpersonen bei der Umsetzung ihrer Ziele.

Ulrike Hartmann • SENECCA GmbH

St. Martin Weg 30 • 88339 Bad Waldsee
Tel.: +49 (0) 75 24 400 27 41 • info@senecca.de

www.senecca.de



„Machen Sie das
Unsichtbare
sichtbar. Führen
Sie mit
CHARISMA!“